



Für unsere Heidelberger Coworking Standorte suchen wir Dich als Werkstudent:in. Dir macht es Spass dich mit Menschen zu umgeben, und dich in neue Arbeitsprozesse reinzudenken. Event management ist dein Alles und du hast tausende Ideen die du gerne reinbringen möchtest.

Ich suche Dich!

Tink Tank ermöglicht neue Formen des Arbeitens. Future Work bedeutet nicht nur agil und flexibel zu arbeiten, sondern dabei vor allem auch die Vorteile einer Community zu genießen. Coworking ermöglicht in unserer veränderten Arbeitswelt Vernetzung, Austausch und Inspiration durch andere Menschen und Branchen. Tink Tank bietet in den inzwischen zwei Heidelberger Standorten Landfried und Campbell vielfältige Arbeitsplätze, Workshop- und Meetingräume, Beratung sowie eine stetig wachsende Community mit einem Netzwerk aus Kooperationspartner*innen und Expert*innen.

BUSINESS DEVELOPMENT / B2B-Sales WERKSTUDENT:INNEN (m/w/x)

Diese Aufgaben bieten wir dir an:

- Du übernimmst die 100%ige Verantwortung für die Entwicklung neuer Vertriebsmöglichkeiten, ohne dabei auf Kaltakquise zurückzugreifen
- Deine Fähigkeiten im Kundenfeedback und die Zusammenarbeit mit dem Team machen dich zur entscheidenden Informationsquelle
- Die Pflege unseres CRM-Systems und die Identifikation neuer potentieller Leads liegen in deinen Händen
- Mit Leidenschaft entwickelst du eigenständig Vertriebsstrategien und setzt sie erfolgreich um
- Die Analyse von Kundenbedürfnissen und die kompetente Beratung gehören zu deinen Aufgaben
- Du managst Projekte im engen Austausch mit dem Tink Tank Team
- Gemeinsam mit unserer Marketing Managerin optimierst du datenbasiert unsere Kampagnen und digitalen Werbemaßnahmen
- Du unterstützt mit operationellen Aufgaben in unserer Spaces, zB tägliche Aufgaben und Abläufe

Du bringst zum Team:

- Du siehst Menschen, keine Hierarchien und behandelst alle Menschen gleich
- Du arbeitest eigenständig und proaktiv und hast Lust eigene Ideen reinzubringen und umzusetzen
- Du bist bereit Verantwortung zu übernehmen und in einem wertebasierten Team mitzuarbeiten
- Du bist lösungsorientiert
- Du denkst kreativ und pragmatisch
- Du bist begeistert von Vertrieb, vorzugsweise in der B2B-Branchen
- Selbstbewusstes Auftreten, Freude an der Kundenkommunikation und ausgeprägte Verhandlungsfähigkeiten sind deine Stärken

Unser Angebot für Dich:

- Einen familiären Arbeitsumfeld ohne Hierarchien
- Einer Werkstudentenstelle für bis zu 20 Stunden pro Woche zu festem Studentenlohn
- Mit Eigeninitiative und Selbstführung kannst du dein Job selbst mitgestalten, basierend auf gegenseitigem Vertrauen

Get the small things done, so that you have free mind for bigger things!

Ich freue mich sehr auf deine Bewerbung und dich kennenzulernen.

Lone - la@tink-tank.de - +49 162 2044224 www.tink-tank.de